

Los protagonistas



Josep Sánchez Llibre
DIPUTADO DE CONVERGÈNCIA I UNIÓ

Contra la subida de impuestos

El portavoz de Economía de CiU en el Congreso, Josep Sánchez Llibre, obligó al PSOE a retirar su apoyo a la propuesta de subida de impuestos de ERC e IU-ICV. El diputado es muy consciente de que más tributos pueden lastrar la recuperación de la economía.



Francisco Hernando 'El Pocero'
CONSTRUCTOR

África no es Seseña

Una vez más, *El Pocero* quiere dar gato por liebre. Francisco Hernando alardea de que construirá viviendas en Guinea Ecuatorial. Sin embargo, el Gobierno del país declara que es totalmente falso, pues no tiene licencias de edificación "ni de nada" para construir.



Dominique de Riberolles
CONSEJERO DELEGADO DE CEPSA

Recorta sus inversiones

La petrolera que dirige Riberolles estudia recortar entre un 10 y un 12 por ciento sus inversiones previstas para 2009. De este modo, Cepsa prevé invertir en torno a 1.267 millones de euros, frente a los 1.579 millones que invirtió en el ejercicio anterior.



Clemente González
PRESIDENTE DE ADEFAM

Logrará ser más eficiente

El presidente de Adefam pone sobre la mesa una serie de medidas para proteger los intereses de sus compañías asociadas. Entre ellas, propone la reducción en los plazos de pago a las empresas, con un máximo de 60 días, para paliar los problemas de liquidez.



Salvador Gabarró
PRESIDENTE DE GAS NATURAL

Una 'unión' muy esperada

La compañía que preside Salvador Gabarró da hoy el pistoletazo de salida a la fusión entre su grupo, Gas Natural, y Unión Fenosa. Ambas compañías se complementarán y reducirán sensiblemente los costes e inversiones para obtener una mayor productividad.

“El pago a una empresa se debe hacer a 60 días como máximo desde la factura”

Entrevista

Clemente González

PRESIDENTE DE ADEFAM

Miguel Ángel Gavira

MADRID. El nuevo presidente de Adefam llega con muchas ideas en la cartera. En la junta directiva de la asociación de empresas familiares de Madrid que se celebró hace unas semanas, Clemente González Soler puso encima de la mesa un plan de trabajo y una serie de propuestas ligadas a los socios para conseguir que Adefam crezca y logre ser más eficiente.

¿Cuál es su principal objetivo como presidente de Adefam?

■ Incrementar el número de empresas. De 66 que somos ahora, mi idea es subir a 100 asociados. La facturación agregada hoy es de 12.000 millones de euros y representamos el 7 del PIB madrileño. Mi objetivo es alcanzar el 10 por ciento. Para ello queremos incorporar empresas fuertes y reinindicativas de su sector que nos den un abanico amplio de presencia.

¿Tras su experiencia de tres años en Adefam qué necesidades ha detectado?

■ Como asociado he visto que Adefam puede ser un vehículo de contacto con otras empresas que tienen una problemática similar a la tuya y te pueden ayudar en cuestiones como la transmisión de la gestión de una empresa de una generación a otra o en la formación



ELISA SENRA

de directivos. Como miembro de la junta directiva durante los dos últimos años, creo que se ha trabajado mucho, especialmente Jesús Macarrón. El anterior presidente ha dedicado muchísimo tiempo, esfuerzo e ilusión a esta asociación. La mayoría de los asociados tienen Adefam como algo muy arraigado y esperan mucho de ella.

¿Cómo podrá compaginar la asociación con su empresa, el grupo Alibérico?

■ Con dedicación. He planteado con la directora de Adefam, Marta Beltrán, un plan de trabajo para dedicar un tiempo mínimo fijo. Y lo hago con toda la ilusión, sabiendo que voy a contribuir a que los asociados se beneficien.

¿Es una necesidad de los aso-

ciados resolver los graves problemas de financiación?

■ Es un importante problema que proviene de la falta de liquidez, que comenzó en el sector bancario y se ha trasladado a las empresas y al particular. En España el nivel de endeudamiento era muy alto. La relación del endeudamiento con el PIB en 2003 estaba en un 80 por ciento y en 2008 representaba el 200 por cien. Había crecido en 800.000 millones de euros, una cifra muy alta y superior a la media europea. Hay que bajarlo en torno al 100 ó 110 por ciento del PIB.

¿Y qué podría hacer la banca?

■ La banca ha reducido drásticamente su oferta de financiación a las empresas. Todas las renovaciones de pólizas de crédito y de líneas de descuento las está cancelando o

reduciendo en torno a los niveles del 50 por ciento. Eso genera un problema de liquidez grande en las empresas. En España tenemos una situación atípica. En sectores como el industrial, las necesidades de circulante para hacer la misma actividad industrial en España que en Alemania es tres veces más caro aquí porque los días medios de pago están en torno a los 17 días en el empresariado germano y la media de España está en más de 90 días.

¿Hay solución?

■ En Francia, por ejemplo, Sarkozy ha sacado una nueva ley para proteger a las empresas francesas limitando al máximo las forma de pago a 60 días desde la fecha de factura. Es una propuesta que sólo se la he oído a CIU. El problema de este país es que la propia Administración es la que paga tarde y mal. Esto le vendría muy bien a los bancos y a las compañías de seguros porque reducirían su riesgo. Sólo le viene mal a aquellas empresas que están muy endeudadas, porque han llegado a financiar los activos fijos con su circulante.

¿Existe una necesidad imperiosa de ingenieros?

■ No sólo hay que subir el nivel de formación, sino hay que darle la importancia que tienen a algunas profesiones que en este país se han degradado. Por ejemplo, la formación profesional.

¿Son competitivas las empresas españolas?

■ Presumimos que somos la octava potencia mundial, pero en competitividad estamos en el puesto 32. También hablamos mucho de I+D e innovación como pilares básicos para el futuro y los elementos para medirlo nos sitúan en una posición muy lejana de la cabeza. El I+D se mide en base a número de patentes que se hacen al año. En España, en 2007, se hicieron 1.097 patentes, cuando EEUU registró 37.000.