



Entrevista a **Juan Luis Cuevas Barbadillo,**
Director General de **HIESCOSA**

“Gracias a Avalmadrid hemos podido acometer una inversión de entidad con ciertas garantías de éxito”

El acceso a la financiación sigue siendo uno de los principales problemas de las pymes madrileñas. Por esa razón, Avalmadrid continúa redoblando sus esfuerzos para ofrecer una financiación adecuada a las pymes y autónomos de nuestra región. Una de las empresas que ha accedido a la financiación preferente de Avalmadrid es HIESCOSA, empresa familiar con un importante campo de actuación. Juan Luis Cuevas, su Director General, nos cuenta su experiencia con Avalmadrid:

¿A qué se dedica HIESCOSA y cuál es su ámbito?

HIESCOSA es una empresa familiar que desarrolla su actividad en dos principales campos; comercialización y distribución de productos siderúrgicos (acero corrugado, perfiles estructurales...) y transformación de productos siderúrgicos planos (bobinas, flejes, galvanizado, prelacado...). HIESCOSA tiene ubicadas dos plantas en la Comunidad de Madrid, una planta en Cabanillas del Campo (Guadalajara) y otra planta en Talavera de la Reina (Toledo). En la actualidad, HIESCOSA está desarrollando lo que será su buque insignia en la localidad de Meco (Madrid), en un entorno privilegiado

de comunicación y desarrollo. El ámbito de actividad de HIESCOSA en este momento comprende todo el territorio nacional, si bien se están desarrollando acciones con el objetivo de estar presente fuera de nuestras fronteras.

¿Cómo conocieron a Avalmadrid y cómo fue el proceso para obtener la financiación?

HIESCOSA conoce a Avalmadrid hace muchos años, aunque nunca antes habíamos cooperado juntos, ya que entonces, según nuestra opinión, Avalmadrid era una sociedad muy burocrática y muy lenta en la toma de decisiones. Observamos un cambio de mentalidad a raíz de la Presidencia de Eva Piera. Es entonces cuando, en un desayuno informativo organizado por ADEFAM (Asociación de la Empresa Familiar de Madrid), comprendimos que Avalmadrid podía ser un apoyo básico y estratégico para nuestra empresa, como posteriormente así fue. El proceso de obtener la financiación fue realmente ágil y fluido. Explicamos nuestro proyecto, la viabilidad del mismo y nuestro deseo de invertir a largo plazo y Avalmadrid nos prestó su apoyo y nos dio el impulso necesario para cumplir con nuestros objetivos. Resaltar el

trabajo magnífico de Caja Madrid y Caja España por su apoyo y entrega en todo el proceso, así como a todo el equipo de Avalmadrid, con su Presidente Juan Manuel Santos-Suarez a la cabeza, por su dedicación sin descanso y buen hacer.

¿Qué pudieron financiar a través de Avalmadrid?

A través de Avalmadrid hemos podido financiar la primera fase de lo que será la inversión más ambiciosa y relevante de HIESCOSA en los últimos años. Dicha inversión consta de un terreno en el Polígono R2 de Meco, de 45.000 m² sobre el cual se construirán 30.000 m² cubiertos para el desarrollo de nuestro negocio. En esta primera fase, ejecutaremos 9.000 m² y toda la infraestructura. Dicha planta albergará la transformación de productos siderúrgicos planos, pasando en una segunda fase a la distribución de productos siderúrgicos en general.

¿Cree que es una herramienta útil para las pymes madrileñas?

En nuestro caso, gracias a Avalmadrid hemos podido acometer una inversión de entidad con ciertas garantías de éxito. En un mercado maduro como el nuestro pero con grandes oportunidades a largo plazo, sin el apoyo de entidades de solvencia es muy difícil subsistir. No podemos olvidar que el sector financiero es, en este momento, extremadamente cauto y lamentablemente muy restrictivo, pero, en HIESCOSA, estamos contentos e ilusionados de estar desarrollando nuestro nuevo proyecto. ■